



# ～営業力の基本から応用～ 「営業が楽しくなる」セミナー

成果を挙げて収益向上を図ることができれば、営業の仕事はおのずと楽しくなります。本セミナーでは、営業力向上策となる「営業の心構え・準備」「顧客折衝・交渉術」「課題解決を提案」の各テーマについて、営業現場で活用できる手法を講演いたします。

## 《セミナーの内容》

- |                     |                    |                   |
|---------------------|--------------------|-------------------|
| <b>1. 営業の心構え・準備</b> | <b>2. 顧客折衝・交渉術</b> | <b>3. 課題解決を提案</b> |
| (1) 営業の「習慣」を持つ      | (1) 前半集中の訪問        | (1) 提案の戦略を立てる     |
| (2) ミーティングスキル       | (2) アプローチの手法       | (2) 顧客を説得する       |
| (3) 訪問前の準備          | (3) 顧客の気持ちを掴む      | (3) リモート営業        |

- ◆ご対象者 : 営業力を取得・強化したい方、再度学びたい方
- ◆日時 : 令和5年1月26日(木) 13:30～16:30
- ◆会場 : 「法人会会館」 宇都宮市鶴田2-21-14  
TEL: 028-648-9466



担当講師 日本ビジネスドック株式会社 特別専任講師 貫井 宏

都内の地方銀行に長年勤務後、一般企業2社にて経理部長等を経験。現在、マネジメント研修、営業員研修、企業支援研修、OJT研修、プレゼンテーション研修、段取り力研修、タイムマネジメント研修など幅広いテーマにて全国各地で活躍中。「明日から成果のあがる研修・セミナー」をモットーに実践的な研修・セミナーを実施中。ユーモアのある語り口と、丁寧に教える指導により、受講者からの人気も高い。

### 開催要項

- 受講料 : お1人様 会員 2,000円  
非会員 3,000円  
※右記、口座宛にお振込下さい
- 受講申込方法 : 下記申込書に必要事項をご記入の上郵送またはFAXにてお申し込みください。
- お問い合わせ先 : 公益社団法人 宇都宮法人会  
宇都宮市鶴田2-21-14  
TEL: 028-648-9466  
FAX: 028-648-9468

#### 【お振込先】

栃木銀行 / 三の沢支店  
普通預金 3628271  
口座名 (公社)宇都宮法人会  
ジャクツミヤウツギカイ  
※振込手数料はご負担願います。  
※後日、受講証をお送りします。

FAX (028) 648-9468

(公社)宇都宮法人会 御中

年 月 日

### 「営業が楽しくなる」セミナー受講申込書

会社名		受講者名	(役職 )
ご住所	〒 ( )		氏名
	(電話) (FAX)		(役職 )
			氏名

【個人情報の取り扱いについて】

本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本講座に関する連絡の目的のみ使用いたします。