



# ～営業員パワーが会社の収益を上げる～ 「営業実践力アップ」セミナー

営業員による収益確保は大きな力である。本セミナーでは、営業実践力アップ策となる「資質力」「営業力」「ウィズコロナ時代の営業」についての実践的活用方法の修得を目的として実施します。

## 《セミナーの内容》

- |                   |                  |              |                       |
|-------------------|------------------|--------------|-----------------------|
| <b>1. 営業員の資質力</b> | <b>2. 営業力の発揮</b> | (4) 商品を守る    | <b>3. ウィズコロナ時代の営業</b> |
| (1) 印象力           | (1) 自分を売る        | (5) 反論に対応する  | (1) 営業部門の変化           |
| (2) 雑談力           | (2) お客様の話を聴く     | (6) クロージング   | (2) 非対面セールス           |
| (3) 人脈力           | (3) 商品の必要性を売る    | (7) アフターフォロー |                       |

- ◆ご対象者 : 営業力を取得したい方、改めて営業力を学びたい方
- ◆日時 : 令和2年11月13日(金) 13:30～16:30
- ◆会場 : 「法人会会館」 宇都宮市鶴田2-21-14



担当講師 日本ビジネスドック株式会社 特別専任講師 貫井宏

都内の地方銀行に長年勤務後、一般企業2社にて経理部長等を経験。現在、マネジメント研修、営業員研修、企業支援研修、OJT研修、キャリアプラン研修、段取り力研修など幅広いテーマにて全国各地で活躍中。「明日から成果のあがる研修・セミナー」をモットーに実践的な研修・セミナーを実施中。ユーモアのある語り口と、丁寧に教える指導により、受講者からの人気も高い。

## 開催要項

- 受講料 : お1人様 会員 2,000円  
非会員 3,000円  
※右記、口座宛にお振込下さい
- 受講申込方法 : 下記申込書に必要事項をご記入の上  
郵送またはFAXにてお申し込みください。
- お問い合わせ先 : 公益社団法人 宇都宮法人会  
宇都宮市鶴田2-21-14  
TEL028-648-9466  
FAX028-648-9468

### 【お振込先】

栃木銀行 / 三の沢支店  
 普通預金 3628271  
 口座名 (公社)宇都宮法人会  
 ジャウツミヤウツソカ  
 ※振込手数料はご負担願います  
 ※後日、受講証をお送りします

FAX (028) 648-9468

(公社) 宇都宮法人会 御中

年 月 日

## 「営業実践力アップ」セミナー受講申込書

会社名		受講者名	(役職)
ご住所	〒 ( )		氏名
(電話)	(FAX)		(役職)
			氏名

【個人情報の取り扱いについて】本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本講座に関する連絡の目的のみ使用致します。